

Sie wollen einen Hidden Champion im Wachstum vorantreiben? Die asecos GmbH, wegweisender Hersteller sicherheitstechnischer Anlagen, setzt seit über 25 Jahren die Benchmark in Sachen Gefahrstofflagerung. Als Begründer der Typ-90-Technologie für Sicherheitschränke entstehen bei uns fortwährend Innovationen, die aus dem sicheren Gespür für zukünftige Marktanforderungen resultieren.

**Um unsere Vision der weltweit sicheren Gefahrstofflagerung umzusetzen, freuen wir uns über tatkräftige Unterstützung durch einen**

**Gebietsverkaufsleiter / Area Sales Manager (m/w/d) für Bayern**

*Festanstellung in Vollzeit, Arbeit im Außendienst und aus dem Homeoffice im Verkaufsgebiet (Großraum München, Nürnberg und Augsburg)*

**Jetzt bewerben!**

Als Gebietsverkaufsleiter (m/w/d) sind Sie der erste Ansprechpartner für unsere Bestands- und Neukunden. Mit Ihrer Kommunikationsstärke und Ihrem Verkaufstalent erweitern und intensivieren Sie die bestehenden Absatzkanäle für anspruchsvolle sicherheitstechnische Produkte. Durch Ihre ausgeprägte Hands-on-Mentalität erreichen Sie langfristig die konsequente Umsetzung und nachhaltige Verbesserung der Vertriebsstrategie und Gebietsstrukturierung.

**Das können Sie bewegen:**

- ▶ Sie übernehmen als Repräsentant des Unternehmens die Bestandskundenpflege, Neukundenakquise und Betreuung der Multiplikatoren (z.B. Sicherheitsingenieure, Feuerwehren oder planende Architekten)
- ▶ Sie planen, koordinieren und veranstalten kundennahe Verkaufsaktivitäten zur nachhaltigen Strukturierung und Entwicklung Ihres Gebiets und erreichen die geplanten Verkaufsziele konsequent
- ▶ Sie sind als Markenbotschafter und Experte für Gefahrstofflagerung im Einsatz und steigern die Aufmerksamkeit für sichere Gefahrstoff-Lagerlösungen nach den höchsten europäischen Standards
- ▶ Sie halten Vortrags- und Schulungsveranstaltungen bei unseren Endkunden und Fachhandelspartnern und führen fachlich fundierte Beratungsgespräche
- ▶ Sie führen Preis- und Konditionsverhandlungen bei den Fachhandelspartnern in Übereinstimmung mit unserer Preispolitik
- ▶ Sie beobachten fortwährend den Markt, erstellen Wettbewerbsanalysen und bilden die Schnittstelle zwischen den Kunden und unserem Produkt- und Innovationsmanagement

**Das bringen Sie mit:**

- ▶ Betriebswirtschaftliches oder technisches Studium bzw. eine vergleichbare Qualifikation mit einer ausgeprägten vertrieblichen Berufserfahrung im B2B- und B2C-Außendienst (idealerweise in der Laborbranche oder im Industriefachhandel)
- ▶ Selbstständige Arbeitsweise, strukturierte Gebietsbearbeitung, Neukundenakquise mit hoher Eigenmotivation und Abschlusssicherheit in der direkten Verhandlung
- ▶ Ausgeprägtes technisches Verständnis und Interesse am Vertrieb von erklärungsbedürftigen Investitionsgütern
- ▶ Sicherer, tätigkeitsbezogener Umgang mit MS Office Anwendungen
- ▶ Unternehmerisches Denken und agiles, kundenorientiertes Handeln sowie eine große Reisebereitschaft

**Worauf können Sie sich bei uns freuen:**

Als international ausgerichtetes Unternehmen bieten wir Ihnen vielseitige, spannende und verantwortungsvolle Tätigkeiten in einem dynamischen Team. Sie erwartet eine umfassende Einarbeitung am Hauptsitz in Gründau, in der Sie den gesamten Betriebsablauf kennenlernen. Neben dem idealen Raum für Ihre persönliche Entwicklung genießen Sie im stabilen Unternehmen viele Vorteile: eine attraktive Vergütung, Prämienmodelle, einen hochmodernen und umweltfreundlichen Dienstwagen, flexible Arbeitszeiten, betriebliche Altersvorsorge, Firmenevents und viele weitere Zusatzleistungen.

**Über uns:**

Die asecos GmbH ist Europas führender Hersteller für Sicherheitschränke zur Lagerung von Gefahrstoffen. Gegründet im Jahr 1994, setzt sich das inhabergeführte Unternehmen mit über 350 Mitarbeitern und sechs Tochtergesellschaften für mehr Sicherheit am Arbeitsplatz ein. Entwickelt und produziert werden asecos Produkte ausschließlich am modernen Produktionsstandort und Stammsitz im hessischen Gründau (mittig gelegen zwischen Frankfurt und Fulda). Von hier liefert der regional verwurzelte Betrieb in über 80 Länder dieser Welt Produkte „Made in Germany“.

Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen, bestehend aus Anschreiben, Lebenslauf, Zeugnissen und Gehaltsvorstellung schicken Sie bitte postalisch oder elektronisch an unsere Personalabteilung z. Hd. Frau Kerstin Mechler.

**asecos GmbH**  
Weierfeldsiedlung 16-18  
63584 Gründau  
Tel. +49 6051 9220-0  
Mail [personal@asecos.com](mailto:personal@asecos.com)

**Jetzt bewerben!**

